



La démarche MED d'externCom

Conseils et solutions pérennes POUR enrichir votre modèle économique

Quelques résultats significatifs depuis 2015 - 2016 - 2017 - 2018 - 2019 qui peuvent devenir vos objectifs 2020 ?

Gain de 32% de performance sur le modèle économique d'une entreprise de conseil.

Après 17 mois OGE a optimisé sa performance commerciale et organisationnelle d'un tiers.

Les clés de réussites : trouver les angles de performances et mobiliser, accompagner au changement une équipe de 25 personnes qui travaillait depuis 25 ans avec réussite.



Sortir d'une période d'observation

Différentes missions sur 22 mois ont permis à EMG de sortir de sa période d'observation.

Il a été souligné par les instances qu'à la vue du contexte régional, rares étaient les entreprises qui arrivaient à sortir si vite (18 mois) et si bien d'une mauvaise passe.

La clé de réussite : le dirigeant a su mobiliser toutes ses équipes de manière rapide et forte, sur les projets d'optimisation globale.

De la performance commerciale à l'introduction en bourse

Créer le plan d'optimisation marketing et de développement commercial, et la stratégie de croissance au recrutement de l'équipe commerciale chez FPVA pour permettre l'introduction en bourse et devenir n°1 du marché en France.



Croissance bien supérieure au marché obtenue 2 ans de suite

En 2016 : + 7,12 % de marge sur 2015

En 2017 : + 6,7 % de marge sur 2016

2018 : + 1 % Stabilisation

2019 : +/- 1 mois d'avance à fin Juin (ce qui est mis en place perdue)

Dès les premiers trimestres 2016 nous avons obtenus une nette amélioration & une optimisation de la performance globale.

La clé de la réussite : Toute une équipe se mobilise sur le projet global d'optimisation de la performance.

Si nous nous engageons ensemble dans une démarche MED dans une mission MED c'est la garantie pour vous de gagner 10 à 32% de performance en plus.



Modèle Economique Durable

Pour 2019- 2020 nous proposons

1. des sessions de trois à 5 jours pour vous permettre de construire l'architecture de votre MED,
2. de vous accompagner pour enrichir votre Modèle économique,
3. des missions ponctuelles spécifiques d'optimisation
4. des conférences évènements Business : Shangri La ; Sud de Seine ; Calizio

Le MED à l'honneur lors du premier évènementiel chez Calizio en présence de 50 chefs d'entreprise du sud77



A G 2016 d'un syndicat professionnel Shangri-La Hôtel Paris

Présentation de la démarche MED lors de petit-déjeuner professionnel Sud de seine & le club entreprendre.



Six maîtres de séance vous invitent à découvrir leur nouveau concept

Lundi 18 mars 2019
à partir de 18h30

4 Route de Valvins
77920 Samois-sur-Seine

DEROULEMENT DE LA SOIREE

18h30 / Accueil et cocktail gourmand

20h / Conférence - Frank THEVENEAU
l'expert du M.E.D. va répondre à la question
Quel modèle économique et social pour 2019 ?

Avec son équipe, il travaille depuis 2010 sur la performance des modèles économiques dans les PME. Il vous fera la démonstration des différents leviers qui font la réussite d'un modèle économique durable

www.calizio.com



> Invitation

■ **Marie-Hélène Amiable,**
Présidente, Maire de Bagneux

■ **Jean-Didier Berger,**
Vice-président chargé du développement économique et de l'emploi,
Maire de Clamart

■ **Catherine Margaté,**
Vice-présidente, Maire de Malakoff

■ **Laurent Vastel,**
Vice-président, Maire de Fontenay-aux-Roses

■ **Le Conseil communautaire**

ont le plaisir de vous convier à un **petit déjeuner :**

« Optimiser le modèle économique de son entreprise »

Mardi 2 juin 2015 de 8h30 à 10h30

Dans les locaux du Fahrenheit
28 rue de la Redoute - 92260 Fontenay-aux-Roses

INTERVENANT

■ **Frank Théveneau,**
Gérant et Consultant - Externcom

Inscription obligatoire
auprès de la direction du développement économique et de l'emploi

Tél. 01 55 95 81 75 ou conomie@suddeseine.fr

Informations sur www.suddeseine.fr